

## DEVENIR CHEF D'ENTREPRISE

<b>OBJECTIF</b>	Acquérir les techniques de base indispensables au métier de chef d'entreprise et vérifier la faisabilité du projet
<b>PUBLIC</b>	Tout candidat avec un projet de création ou de reprise d'entreprise
<b>DUREE</b>	240 heures Soit 17 semaines à raison de 2 jours/semaine (vendredi et samedi)

Techniques commerciales	Législation	Gestion
<ul style="list-style-type: none"> <li>- politique marketing</li> <li>- étude de la concurrence</li> <li>- Evaluation de l'offre</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Statut social</li> <li>- Formes juridiques d'entreprise</li> <li>- Droit des sociétés</li> <li>- Conclusion des contrats</li> <li>- Règlement du travail</li> <li>- Bail commercial</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Introduction à la gestion économique de l'entreprise</li> <li>- Fiscalité et gestion économique et financière (budget d'exploitation, prévisionnel, de trésorerie, plan de financement)</li> </ul>

Techniques de négociation	méthodologie
<ul style="list-style-type: none"> <li>- les différentes phases de la négociation</li> <li>- argumentation de vente (banque)</li> </ul>	<p style="text-align: center;">Démarches liées à la validation du projet</p>

Ateliers
<p>RSI du Limousin, direction départementale de la concurrence, de la consommation et de la répression des fraudes, Experts-comptables, Urssaf, Assureurs, banque, ...</p> <p>Présentation de l'environnement et des aides</p>



## PROGRAMME DETAILLE

### ✓ **Techniques commerciales - 21 heures -**

- La politique marketing : produit, prix, distribution, communication
- Etude de la concurrence : évaluation de l'offre
- Etude de la demande : la clientèle, les volumes de consommation, les habitudes, attitudes et motivations du client
- Etude d'implantation : accessibilité, présence de « locomotive », offre commerciale et de services

**Atelier** : affiner l'approche de marché avec chaque participant **(7 heures)**

**Effectuer une première approche globale de l'entreprise et de ses mécanismes (14 heures)**

### ✓ **Gestion économique et financière - 73 heures 30 -**

- Initiation à la comptabilité et notion de fiscalité
- Initiation à la gestion
- Le budget d'exploitation prévisionnel
- Le budget de trésorerie
- Le tableau de bord de contrôle budgétaire
- Les régimes fiscaux
- L'évaluation économique d'une entreprise
- Formalisation du dossier : informatisation des données
- Recouvrement des factures

### ✓ **Législation - 28 heures -**

- Définition de l'entreprise physique et morale
- Notion de patrimoine
- Responsabilité du chef d'entreprise
- Statut de l'entreprise
- Statut du chef d'entreprise
- Formalités

**Atelier** : le statut social **(7 heures)**



### ✓ **Négociation - 14 heures** –

- Les différentes phases de la négociation
- Entretien de vente avec le banquier
- Présentation du plan d'affaires
- Stratégie d'entreprise
- Prévention des difficultés

### ✓ **Ateliers- 35 heures** –

- Travail personnalisé sur le projet
- Présentation de l'environnement, les aides
- Intervention de professionnels : les partenaires incontournables de « l'après création »

### ✓ **Méthodologie /temps personnel - 40 heures 30** –

- Démarches organisées sur le terrain : enquête, études
- Entretiens avec le référent

**Bilan et synthèse :** présentation des projets  
Table ronde avec les partenaires (chambre de métiers, SIAGI, conseil régional, etc)

## **Jours de formation (vendredi et samedi)**

*Horaires de 9h00 à 12h30 et de 14h00 à 17h30*

### **Janvier**

- Vendredi 18 samedi 19 janvier
- Vendredi 25 et samedi 26 janvier

### **Février - Mars**

- Vendredi 1<sup>ier</sup> et samedi 2 février
- Vendredi 8 et samedi 9 février
- Vendredi 15 et samedi 16 février
- Vendredi 22 et samedi 23 février
- Vendredi 29 février et samedi 1<sup>ier</sup> mars

### **Mars**

- Vendredi 7 et samedi 8 mars
- Vendredi 14 et samedi 15 mars
- Vendredi 21 et samedi 22 mars
- Vendredi 28 et samedi 29 mars

### **Avril**

- Vendredi 4 et samedi 5 avril
- Vendredi 11 et samedi 12 avril
- Vendredi 18 et samedi 19 avril
- Vendredi 25 et samedi 26 avril

### **Mai**

- Vendredi 16 et samedi 17 mai
- Vendredi 23 et samedi 24 mai